

# Optimér IT-udstyret med en HaaS-løsning

I dag har mange virksomheder fået øjnene op for, at der er store fordele ved at anskaffe IT-udstyr på en "as-a-service" løsning. Dette har de bl.a. fordi de har indset, at værdien kommer ved at bruge udstyret – ikke ved at eje det. Fordelen ved at betale udstyret over faste månedlige ydelser er også, at brugsværdien og besparelsen følger omkostningen. På den måde får man en meget hurtig Return On Investment.

## Vores HaaS-løsning

I samarbejde med vores partner tilbyder vi en hardware-as-a-service løsning med en fast månedlig ydelse. Løsningen afhjælper også registreringen af udstyret i aftaleperioden og håndtering af udstyret, når perioden udløber. Det indebærer således både finansiering, Asset Management og remarketing.

## Fordele ved at vælge en HaaS-løsning

I får stillet en rammeaftale til rådighed og kan anskaffe udstyret løbende. Betaling igangsættes med aftalte intervaller, og leverancegodkendelsen kan foregå elektronisk. Undervejs i aftaleperioden kan I løbende følge udstyret og fordele det korrekt på kostcentre i Asset Management systemet. I kan også trække nødvendige tekniske og finansielle rapporter til regnskab og administration.

Der er ingen risiko på værdiforringelsen af udstyret. Man binder ikke sin likviditet i en IT-løsning (hverken software eller hardware). Den forventede gensalgsværdi på udstyret er indregnet up-front, hvilket giver en lavere månedlig ydelse i brugsperioden. Vi sørger desuden altid for datasletning af udstyr der returneres.

## Regneeksempel

1 stk. smartphone 5.000 kr. - 235 kr. pr. md. i 24 md.

1 stk. PC/laptop 7.500 kr. - 250 kr. pr. md. i 36 md.

## Når aftalen udløber kan I altid vælge mellem 3 muligheder:

- ✓ Returnere udstyret til os
- ✓ Forlænge aftaleperioden
- ✓ Købe udstyret til markedsværdi

## Forsikring:

- ✓ Udstyret skal være forsikret, og den nødvendige forsikring tilbydes som en integreret del af aftalen
- ✓ I kan også vælge at benytte jeres egen forsikring. I så fald skal der blot underskrives en deklaration af jer og jeres forsikringssselskab